

Larmia Control AB söker driven Säljare/Marknadsförare.

Tänk dig att gå till jobbet varje dag och bidra till en hållbarare framtid med verklig påverkan!

Samhällets kanske största besparingspotential inom energikonsumtion är kommersiella byggnader. Genom våra smarta och egenutvecklade produkter för fastighetsautomation säkerställer vi en energieffektiv drift över tid och att energibesparingsmålen uppnås.

Larmia Control AB intar idag positionen som ledande leverantör i landet av användarvänliga och kraftfulla system för fastighetsautomation vilket bidrar lästa lägsta livscykelkostnad och bästa totalekonomi.

Vi vill stärka organisationen och söker därför en driven Säljare/Marknadsförare till vårt kontor i Sollentuna.

Arbetsuppgifter och Tjänsten

Sälja och marknadsföra Larmias system för fastighetsautomation.

Bearbeta befintliga och nya partners.

Boka möten med och besöka konsulter.

Besöka och bearbeta befintliga och potentiella slutkunder (t.ex. kommuner, landsting och större fastighetsbolag).

Medansvara för mässor och andra kundaktiviteter.

Utforma din sälj och marknadsföringsplan tillsammans med företagets ledning.

Du kommer att arbeta i ett flexibelt och dynamiskt företag med nära kontakt till mjuk/hårdvaru-utveckling såväl som ledning.

I och med att du arbetar nära dina medarbetare i en dynamisk miljö så har du goda möjligheter att vara med och påverka utformningen av både inriktning och arbetsmetod.

Distriktet kommer att vara hela den svenska marknaden med utgångspunkt från Sollentuna.

Bakgrund

Vi ser gärna att du har kommit en bit i ditt arbetsliv och har en teknisk utbildning med inriktning mot styr/regler fastighetsautomation eller motsvarande erfarenhet. Du har erfarenhet av teknisk försäljning/marknadsföring och trivs med resor i ditt arbete. Du bör vara målinriktad och det är viktigt att du kan arbeta självständigt med tydlig avrapportering. Du har även god social kompetens och ett intresse för affärsutveckling.

Tjänsten kräver B körkort.

Företaget

Larmia som firar 50 år 2018 ingår sedan början av året som ett eget bolag med eget varumärke i Fidelix gruppen. Genom förvärvet av Larmia har Fidelix skapat en ännu starkare spelare för framtidens utmaningar inom fastighetsautomation på den nordiska marknaden.

Ansökan

Skicka in din ansökan så snart som möjligt till: stefan.bolov@larmia.se

sista ansökningsdag är 31 april 2018.

Vi bearbetar ansökningar löpande.